

# Verkopen is als topsport

## workshop phase selling

### Deze workshop geeft je antwoord op:

- waarom verkopen zo leuk kan zijn
- hoe je de juiste vragen stelt en op welk moment
- hoe je op het juiste moment de deal moet sluiten
- waarom je je kindje in de tas moet laten
- hoe effectief een stap terug kan zijn
- het positieve effect van geduld

### Deze workshop levert je op:

- verkooptechnieken om beter te scoren
- de kick van een goed gesloten deal
- invloed op het inkoopproces van de klant
- plezier in het scoren van opdrachten

*Laat je kindje in de tas*

De workshop wordt gegeven aan een groep of individueel. Wil je meer weten bel Lon +31 (0)6 52 652 340 of mail via [www.strategieenco.nl](http://www.strategieenco.nl)

STRATEGIE & CO

Anders durven denken sinds 1984

BY LON CIMMERMANS